

Webpreneuriat : la liste de course

Récapitulatif

Besoin	Ressource	Coût annuel	Lien
Nom de domaine	Namecheap	5€	https://viadeclic.fr/domain
Hébergement	WPX	\$250 (215€)	https://viadeclic.fr/wpx
Thèmes et extensions du site (conversion, système de formation...)	Thrive suite	\$228 (195€)	https://viadeclic.fr/thrivethemes
Communication email	Fluent CRM	\$129 (110€) ¹	https://viadeclic.fr/fluentcrm
Bons de commandes et ventes	ThriveCart	\$0 ²	https://viadeclic.fr/thrivecart
Gestion de prise de rendez-vous	WPAmelia	53€	https://viadeclic.fr/WPAmelia
Paiements	Stripe	-	https://stripe.com/fr
Total récurrent annuel		Environ 580€	

¹Auquel on rajoute les frais d'envois d'email, environ 1\$ pour 10000 e-mails.

²ThriveCart ne se paye qu'une fois avec le life-time deal, \$495 pour la version normale, et \$690 en version pro (environ 425€ ou 595€)

La formule optimale

Commençons par le début : pour avoir une présence internet, il faut un nom et un emplacement pour le site. C'est le rôle du nom de domaine et de l'hébergeur.

Nom de domaine

Je conseille **Namecheap**, car il est bon marché et simple d'utilisation. Il garantit l'anonymat sans frais (personne ne verra vos coordonnées de propriétaire du domaine). En plus d'être simple d'utilisation, il est riche en possibilité de paramétrage.

Hébergeur

Après avoir beaucoup testé, je conseille **WPX**. C'est une structure à trille raisonnable, avec des serveurs rapides, sécurisés, et ils sont dédiés aux auto-entrepreneurs et petites sociétés. Rapidité, sécurité, service au top, outils faciles d'utilisation (certificats SSL gratuits, wordpress optimisé, emails).

Thème et extension de Wordpress

Là aussi, j'ai beaucoup testé de thèmes et d'extensions pour Wordpress, je suis maintenant utilisateur de **Thrive suite** depuis plusieurs années.

Créé par un petit entrepreneur qui ne trouvait pas ce dont il avait besoin, **Thrive suite** répond à presque tous les besoins pour une présence efficace sur internet, tout en étant très facile d'utilisation :

- apparence du site (thème personnalisable)
- collecte d'email

Ressources pour web-preneurs

- campagnes marketing
- tests A/B
- zone membre avec cours en ligne
- système d'automatisations
- questionnaires
- ...

Communication email (marketing et CRM)

Fluent CRM est relativement nouveau sur le marché, et pourtant, c'est un des meilleurs outils pour un webpreneur !

En fait, il a été créé, là encore, parce que leurs auteurs ne trouvaient pas le bon outil sur le marché. Il y a bien des autorépondeurs qui fonctionnent très bien, mais ils sont souvent TROP de fonctions et complications pour une petite entreprise, et les tarifs montent très vite.

Fluent CRM propose même une version gratuite qui conviendra à beaucoup pour démarrer.

Bons de commandes et ventes

Thrivecart est le top pour vendre sur internet en combinant simplicité et efficacité.

Avec un seul outil dédié, vous pourrez gérer les bons de commandes, les paiements comptants, en plusieurs fois, par abonnement, la facturation automatique, mais aussi tout l'entonnoir de vente (case à cocher pour un produit supplémentaire, upsell, downsell), les affiliations, etc...

Et tout ça avec (pour le moment) un paiement unique, car il est encore en life-time-deal !

Gestion de prise de rendez-vous

WPAmelia n'est pas indispensable au démarrage, mais deviendra vite utile à tous ceux qui prennent des rendez-vous. Tout en restant sur votre site, vos prospects et clients pourront réserver un créneau, selon les horaires que vous validez, et avec un lien avec vos calendriers pour ne jamais avoir de double réservation.

Rajoutons une intégration avec, par exemple, Zoom, et tout le processus est bien automatisé, fluide pour le prospect et efficace pour vous.

Paiements

Il faut une solution de paiement : je conseille Stripe, qui s'intègre avec ThriveCart et est bien plus pratique et raisonnable en terme de tarification que Paypal.

Les alternatives

Je rajoute dans ce tableau des solutions que j'ai testées, mais que je n'utilise plus pour différentes raisons.

Parfois, c'est pour une raison de coûts difficilement justifiables par rapport aux alternatives, malgré une grande qualité de service (**Active Campaign**, que je quitte pour **Fluent CRM**).

Parfois, parce que d'autres outils ont intégré la fonction que j'utilisais (**LearnDash** maintenant en doublon avec **Thrive Apprentice**, inclus dans **Thrive suite**).

Parfois, parce que j'ai trouvé une meilleure solution, même si cette solution a pu demander un léger investissement.

Besoin	Ressource et lien	Commentaire
Vente et bon de commandes	Woocommerce (non affilié) https://woocommerce.com/	Gratuit dans sa forme de base. La facture monte vite avec les besoins d'extension (paiements en plusieurs fois, abonnements, affiliation, facturation pdf, conformité TVA...) alors que ThriveCart couvre tout. J'ai tout transféré sur ThriveCart .

Ressources pour web-preneurs

Besoin	Ressource et lien	Commentaire
Communication email	Active campaign https://viadeclic.fr/activecampaign	Outil très performant dont je suis très satisfait, mais les frais sont vite très élevés en comparaison de Fluent CRM . Je suis en train de me désengager à cause de leurs tarifs.
LMS : Learning management system	Learndash https://viadeclic.fr/learndash	Un LMS dont je suis également satisfait, mais avec les récentes évolutions de Thrive Suite et son module Apprentice , il fait doublon.
Webinaire	Webinar_Jam et EverWebinar https://viadeclic.fr/webinarjam	Performant et pratique il y a quelques années, WebinarJam a peu évolué. Aujourd'hui, je préfère utiliser Zoom pour le direct. Pour les webinaires enregistrés, j'hésite encore à garder Everwebinar.
Intégrations	WPFusion https://viadeclic.fr/wpfusion	Un excellent outil qui permet d'intégrer l'automatiseur avec les autres outils, et ainsi de tout gérer avec un système d'étiquettes et d'automatisations, mais... les autres outils ont tellement évolué (notamment avec les webhooks) qu'il est devenu obsolète pour mes besoins.
Le presque tout-en-un	Systeme.io https://viadeclic.fr/systemeio	Une solution pratique pour démarrer, mais comme toutes les solutions SAAS tout-en-un, elle perd en souplesse et ne permet pas tout ce que permettent des outils dédiés

Et si nous vous aidions ?

Parfois, ce n'est pas la compétence technique qui manque, mais le temps.

ViaDéclic peut vous installer tout le système, pour que vous ayez un site prêt à l'emploi et professionnel.

Tout ce que vous aurez à faire, c'est acheter domaine, hébergement et les licences des différents outils avec notre liste et nous nous occuperons du reste des aspects techniques !

Réservez un créneau : <https://viadeclic.fr/webpreneuriat/prestation-internet>